

Chegou a hora de você compartilhar com a gente um pouco sobre seu empreendimento/negócio. Conta aí! É super importante para a gente entender melhor você e seu negócio.

INFORMAÇÕES SOBRE O NEGÓCIO

1. Qual o nome do seu empreendimento/negócio?

2. Assinale abaixo o segmento atuação do seu empreendimento/negócio:

- () Agricultura e segurança alimentar
- () Comunicação e Marketing Digital
- () Cosméticos e Beleza
- () E-commerce
- () Educação
- () Entretenimento e Midia (Games, Audiovisual, Artes Cênicas, Cultura Geek, etc.)
- () Farmácia
- () Gastronomia
- () Habitação e Construção Civil
- () Indústria Química
- () Logística e Transporte
- () Meio Ambiente e Sustentabilidade
- () Moda e Vestuário
- () Saúde e bem estar
- () Serviços de Consultoria Empresarial
- () Serviços Financeiros (Fintechs)
- () Tecnologia da Informação (TI)
- () Turismo e Hotelaria
- () Outro(s)/Qual(is)?: _____

3. O seu negócio é um empreendimento formalizado?

- Não
- MEI - Microempreendedor Individual;
- ME - Microempresa;
- EPP - Empresa de Pequeno Porte.
- Outro porte de empresa. Qual? _____

4. Assinale, dentre os itens abaixo, o atual estágio de desenvolvimento do seu negócio. **ESCOLHA UMA ÚNICA OPÇÃO.**

- Tenho uma ideia do negócio que quero desenvolver;
- Entendo meu modelo de negócio e preciso testá-lo;
- Tenho um modelo de negócio validado e preciso engajar meu público-alvo;
- Já conheço meu público-alvo e preciso conquistar meus primeiros clientes;
- Tenho vendas recorrentes e preciso crescer o volume de vendas;
- Tenho um padrão de vendas recorrente e crescente e preciso estruturar meu processo de vendas.

5. Conte para a gente um pouco do seu produto/serviço. **(máximo de 5 linhas).**

6. Se o negócio possuir site ou página nas mídias sociais (Ex.: Instagram, Facebook, LinkedIn, TikTok, etc), coloque o link aqui.

7. Missão: Qual a missão do seu negócio? (máximo de 5 linhas).

8. Quais são os seus principais objetivos para querer participar do VAI TEC 9? (máximo de 5 linhas).

9. Visão de futuro: Caso você seja selecionado, como você imagina que estará o seu negócio ao final do Programa de Aceleração VAI TEC 9? (máximo de 5 linhas).

INFORMAÇÃO SOBRE O IMPACTO NO TERRITÓRIO

10. Conte para nós se o seu negócio traz benefícios para a comunidade onde ele está inserido e se ele causa algum impacto positivo no território. (Em no máximo 5 linhas)

INFORMAÇÕES SOBRE PROPOSTA DE VALOR

11. Seu produto/serviço foi desenvolvido para solucionar qual(is) problema(s)?
(máximo de 5 linhas)

12. Seu produto/serviços é fácil de ser copiado? Pensando no segmento em que ele atua, o que o torna diferente dos outros? Qual o diferencial que somente ele possui? **(máximo de 5 linhas)**

13. Quem é o seu público consumidor?

- B2B - Business to Business (Empresa para Empresa);
- B2C - Business to Consumer (Empresa para Pessoa Física);
- B2G - Business to Government (Empresa para Governo);
- B2B2C - Business to Business to Consumer (transação entre empresas visando uma venda para o cliente final);
- Se for outro, conte para gente qual é: _____.

14. Quais são seus principais canais de distribuição/venda. Nos conte como você os utiliza. **(máximo de 5 linhas)**

15. Como você faz para comercializar o seu produto/serviço? Tem alguma estratégia específica? Qual? **(máximo de 7 linhas)**

INFORMAÇÕES SOBRE MERCADO

16. Quem são seus clientes? Nos conte sobre os perfis e necessidades **(máximo de 8 linhas)**

17. Liste os seus principais concorrentes (sim, você tem concorrentes!!). Conte aqui para gente quem são eles (nome e o que faz). **(máximo de 8 linhas)**

18. Qual o diferencial existente entre vocês e seus concorrentes. **(máximo de 8 linhas)**

INFORMAÇÕES SOBRE FONTES DE RECEITA

19. Assinale abaixo como você ganha dinheiro com o seu negócio:

- () Venda direta de Produtos ou Serviços;
- () Participando de Editais;
- () Solicitação de Microcrédito/Empréstimos;
- () Doações de amigos e parentes ou alguma instituição;
- () Investimento de recursos próprios;
- () Se for outros, quais?

20. Como você monetiza (fontes de renda, precificação, etc) o seu negócio **(Em no máximo de 5 linhas)**

21. Para expandir/crescer o seu negócio, quais estratégias você está pensando em utilizar para aumentar a sua carteira de clientes? **(Em no máximo de 5 linhas)**

22. Para expandir/crescer o seu negócio, quais estratégias você está pensando em utilizar para aumentar a renda? **(Em no máximo de 5 linhas)**

INFORMAÇÕES SOBRE EQUIPE

23. Conta pra gente quem são os seus parceiros de equipe - Relacione todos os membros da sua equipe na tabela abaixo:

Nome	Formação Escolar/Acadêmica	Área de atuação	Cargo ou função no empreendimento	Horas de trabalho semanal no empreendimento

24. Você ou o/a segundo/a proponente já empreenderam outro negócio? Descreva objetivamente a experiência gerencial e técnica de vocês. **(máximo 5 linhas).**

25. Indique se há presença de grupos minoritários entre os membros de sua equipe. Assinale abaixo somente se houver algum representante.

- Mulheres
- Negros
- Povos originários
- Quilombolas
- Pessoas LGBTQIAP+
- Imigrantes
- Pessoas com deficiência (PCD)

26. Onde a equipe trabalha atualmente?

- Casa
- Espaço de trabalho compartilhado
- Escritório próprio
- Escritório alugado
- Escritório emprestado
- Outros. Quais? _____



INFORMAÇÕES SOBRE INOVAÇÃO E TECNOLOGIA

27. O produto ou serviço já existe no mercado ou é um produto inovador ? **Justifique sua resposta em no máximo 5 linhas.**

28. Caso haja inovação no seu produto/serviço, conte para nós qual é essa inovação. **Justifique sua resposta em no máximo 5 linhas.**

29. Existe alguma estratégia inovadora de comercialização do seu produto/serviço? **Justifique sua resposta em no máximo 5 linhas.**

30. Assinale abaixo qual a tecnologia usada no seu empreendimento/negócio:

- () TIC - Tecnologia da Informação e Comunicação¹;
- () Tecnologia Social²;
- () Tecnologia Ambiental³;
- () Tecnologia de Processos⁴;
- () Outros/Quais?: _____

31. Baseado na resposta anterior (pergunta 30), descreva para nós de forma técnica, qual e como a tecnologia está presente no seu negócio? **Justifique sua resposta em no máximo 5 linhas.**

32. De que forma a tecnologia, que você utiliza, te ajuda a umentar a produtividade do seu negócio? **Justifique sua resposta em no máximo 5 linhas**

¹ Combinação de atividades industriais, comerciais e de serviços, que capturam eletronicamente, transmitem e disseminam dados e informações, bem como comercializam equipamentos e produtos intrinsecamente vinculados a esse processo, como consta no artigo 3º inciso I do Decreto Municipal Nº 55.461, de 29 de Agosto de 2014.

² Conjunto de técnicas, metodologias transformadoras, desenvolvidas e/ou aplicadas na interação com a população e apropriadas por ela, que representam soluções para a inclusão social e melhoria das condições de vida, atendendo quesitos de fácil aplicabilidade e replicabilidade, simplicidade, baixo custo e impacto social comprovado. Disponível em: <<http://itsbrasil.org.br/conheca/tecnologia-social/> e <http://sustentabilidade.sebrae.com.br/Sustentabilidade/Para%20sua%20empresa/Publica%C3%A7%C3%B5es/Tecnologias-Sociais-final.pdf> 09/11/2021>.

³ Fornecem soluções para diminuir os influxos de substâncias, reduzir o consumo de energia e as emissões, reaproveitar os subprodutos e minimizar os problemas da eliminação de resíduos. Melhoram a eco-eficiência, ou seja, permitem "fazer mais com menos", apoiam a aplicação de sistemas de gestão ambiental e tornam os processos produtivos mais ecológicos (Fonte: <https://www.eea.europa.eu/pt/themes/technology/about>). As tecnologias ambientais objetivam regenerar e conservar o meio ambiente bem como monitorar ou reduzir os danos que o ser humano causa ao consumir os recursos ambientais.

⁴ Conjunto de máquinas, equipamentos ou dispositivos que ajudam as operações a criar ou entregar produtos e serviços. Tecnologia de processo indireto ajuda a facilitar a criação direta de produtos e serviços. Disponível em: "[Tecnologia de processos](#)"- Termo ainda não muito conhecido... | Administradores.

33. Conte para nós como essa tecnologia umenta a competitividade do seu negócio, ou seja, como ela te ajuda a melhorar a qualidade e os benefícios do seu produto/serviço, ampliando assim as suas vendas. **Justifique sua resposta em no máximo 5 linhas.**

34. Seu negócio atende algum dos 17 (dezesete) ODS (Objetivos de Desenvolvimento Sustentável)? Definições dos Os Objetivos de Desenvolvimento Sustentável no Brasil <<https://brasil.un.org/pt-br/sdgs>>:



- () 1. Erradicação da Pobreza
- () 2. Fome zero e Agricultura Sustentável
- () 3. Saúde e Bem Estar
- () 4. Educação de Qualidade
- () 5. Igualdade de Gênero
- () 6. Água Potável e Saneamento
- () 7. Energia Limpa e Acessível
- () 8. Trabalho Decente e Crescimento Econômico
- () 9. Indústria, Inovação e Infraestrutura
- () 10. Redução das Desigualdades

- () 11. Cidades e Comunidades Sustentáveis
- () 12. Consumo e Produção Responsáveis
- () 13. Ação Contra a Mudança Global do Clima
- () 14. Vida na Água
- () 15. Vida Terrestre
- () 16. Paz, Justiça e Instituições Eficazes
- () 17. Parcerias e Meios de Implementação

35. Nos conte quais e por quê. Justifique sua resposta em no máximo 8 (oito) linhas.
